

# PRM

<Project Relationship Management>



うちに合うパッケージが見つからない…  
 オーダーメイドは  
 コストや仕様調節で負担が大きい…  
 短納期で低コストの  
 システムを導入したい…



このような悩みを  
 解決します！



**PRM**は汎用的なパッケージソフトでは対応出来ない企業や業務、また大手企業の個別業務や個別事業会社、個別プロジェクト管理向けに理想的な業務用フレームワーク製品を目指して開発されました。PRMは大きく以下の3つの機能から構成されています。

## 1 入力フレームワーク

独自の業務プロセス、  
 管理項目に対し、  
 カスタマイズ無しで対応します。

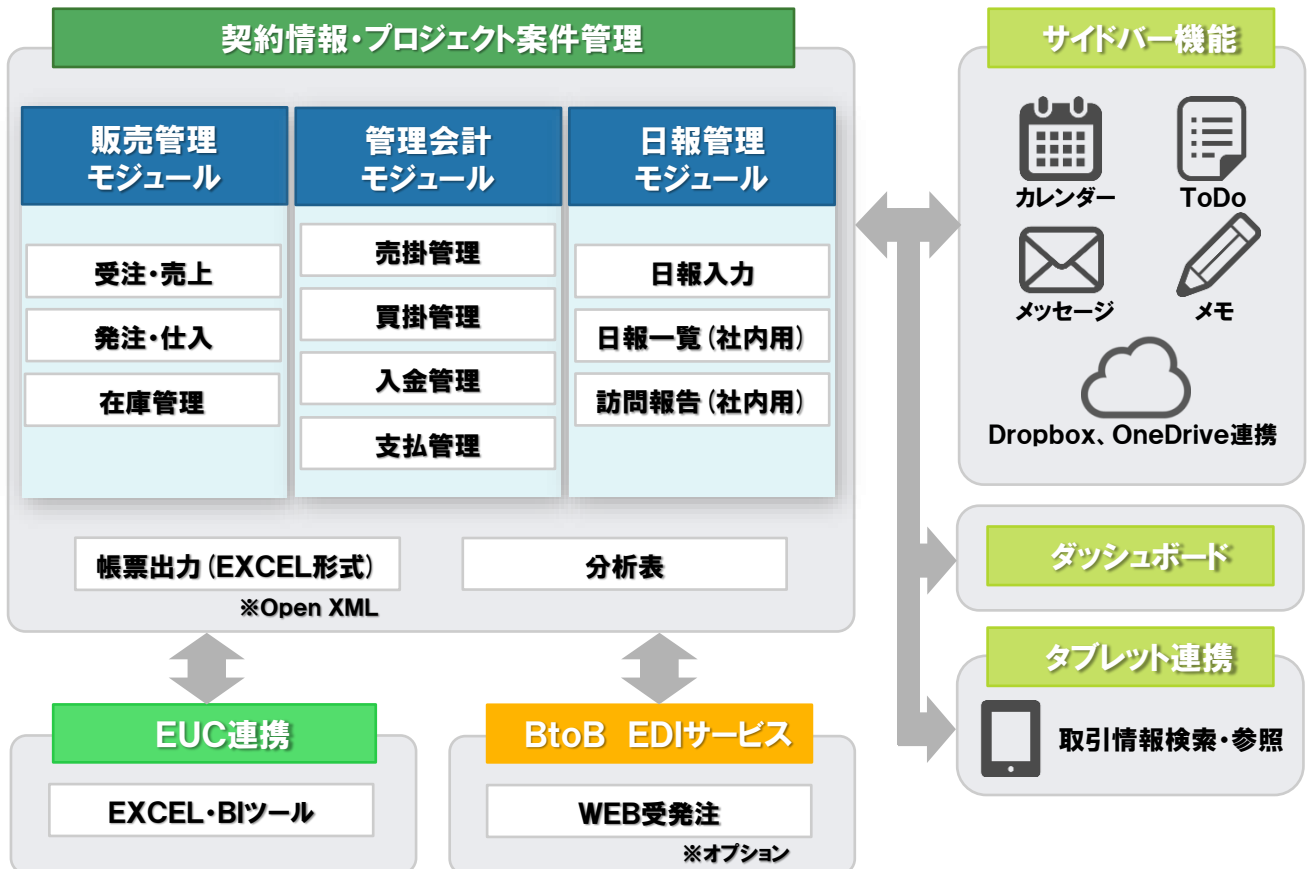
## 2 パッケージ機能

システム基本部や  
 汎用的な業務機能は  
 パッケージモジュールを提供します。

## 3 アクセサリ機能

ダッシュボード、メッセージ、  
 メモ、ToDoといった  
 業務用アクセサリ機能、  
 汎用クラウドストレージ連携。

### ◇ システム全体機能概要 ◇

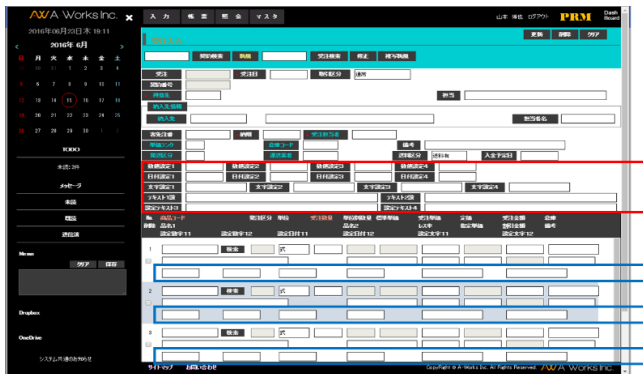


PRMはプロジェクトという概念のない企業にとっても、プロジェクトを物件、案件、商品カテゴリ、事業部門のような管理単位として運用して頂ければ、大きな効果をもたらすソフトウェアです。また様々な業種別の設定事例テンプレートの活用も可能です。

# 仕様・サービス内容



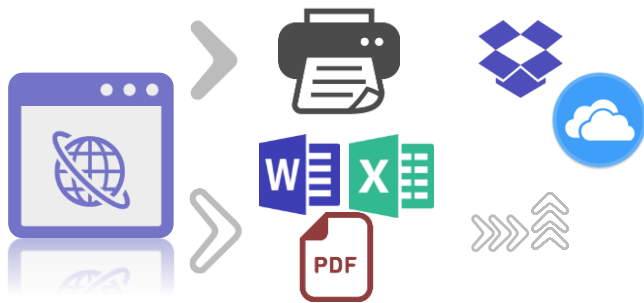
## 入力フレームワーク機能概要



入力画面においてフリー項目をヘッダー部及び明細部に数多く用意しています。企業独自の項目をカスタマイズなして対応することが可能です。



## プリント系概要



リストは画面（ブラウザ）上にプレビュー、プリントするだけでなく、EXCEL・PDF・WORDへの出力、また汎用クラウドストレージ（Dropbox、OneDrive）へのアップロードが可能です。

## 実績・導入対象企業及び業態

製造・建設		サービス		流通	
主なPJ-No利用例	システム化のポイント 導入業態	主なPJ-No利用例	システム化のポイント 導入業態	主なPJ-No利用例	システム化のポイント 導入業態
<ul style="list-style-type: none"> <li>■プロジェクトNo</li> <li>■製造番号</li> <li>■オーダーNo</li> <li>■工事番号</li> <li>■契約No</li> <li>■ゼネコンコード(本支店)</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>■製造業</li> <li>・販売・手配管理中心(生産管理は不要) (ファブレス形態・個別設備製造)</li> <li>■建設業</li> <li>・販売管理中心(製造指示・手配まで)</li> <li>・見積連動・見込情報管理</li> <li>・工事損益・会計連動</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>■案件コード</li> <li>■物件No</li> <li>■JOB-No</li> <li>■承認No</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>■販売管理を前提とした個別情報管理</li> <li>・個別受注・原価管理</li> <li>・社内情報共有・ワークフロー申請&amp;承認</li> <li>・取引先&amp;履歴情報管理 (情報処理業・制作業・広告代理店、その他)</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>■事業部門コード</li> <li>■得意先グループ</li> <li>■契約No</li> <li>■オーダーNo</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>■販売管理+BtoB型 Web受発注構築</li> <li>・販売代理店とのWeb受発注化</li> <li>・受注・引当・出荷処理の省略化</li> <li>・発注処理の省略化</li> </ul>

- ◆商品販売だけでなく、初期費用や月々の請求、オプションサービス契約等の管理が必要な企業、またはその事業部門
- ◆商品・部品販売だけでなく、設置工事やメンテナンス契約作業を受託している企業、またはその事業部門
- ◆自社製品に加え、他社製品サービスを含めたビジネスで且つライセンス更新や保証期間管理が必要になる企業
- ◆ネット上での商品・サービス販売、サービス契約、ネット在庫管理等を行っている企業
- ◆商品販売とサービス契約を個別に基幹システムに登録し、契約単位ではデータ集計出来ない企業、及び事業部門
- ◆上記のような管理を、支店単位や営業個々、サービス部門で管理している企業
- ◆その他の管理上の課題

- 自社内、顧客、仕入先に対して、全社での情報集約が難しい
- 売上見込の正確な集計が運用上、システム上難しい
- 更新時期の事前案内や請求・更新漏れが発生している
- 個人情報管理が多く、且つ異動に伴う社内引継ぎが上手く出来ていない



## 動作環境

Sever-OS	Windows Server 2012~
DBMS	SQLServer 2012 Standard Edition
推奨CPU	XEON 2コア
推奨メモリ	6GB
Client	Windows7 Pro、iOS7~、 Microsoft Excel2010~
	Browser (IE、Chrome、Safari)



## クラウド系概要



当サービスは、ビッグロブ株式会社が提供するサービスではなく、エー・ワークス株式会社が提供するサービスです。ビッグロブ株式会社は本サービスにより契約者に生じる損害等につき何ら責任も負いません。